



## Com captar els primers clients

**19 de març de 2018**

**Horari: de 9.30 a 14.30 h.**

**Objectius:** Dotar d'eines, coneixements i habilitats per marcar l'estratègia comercial dels emprenedors, necessària per captar els primers clients.

**Continguts:**

- Com preparar un argumentari de vendes potent
- Com trobar bases de dades del nostre client objectiu
- Esdeveniments de networking per captar potencials clients
- Com fer la trucada per concertar la visita comercial
- Com preparar-se bé una entrevista de vendes
- Fases de la venda i com fer-les bé
- Tècniques de tancament de vendes
- Seguiment de l'acció comercial. Com fer-lo

**Experta:** Mónica Mendoza – Energivity Consulting, SL

**Lloc d'impartició i informació:**

Centre de Promoció Econòmica, carrer Moreres, 48- Ajuntament del Prat de Llobregat

Inscripció gratuïta i places limitades

Més informació: Elvira Aceves, A/e : [elpratempren@elprat.cat](mailto:elpratempren@elprat.cat). Tel.934786878

Inscripcions on-line: [www.elprat.cat](http://www.elprat.cat)

**Organitza:**



**Amb el suport de:**



Diputació  
Barcelona



Generalitat de Catalunya  
Departament d'Empresa  
i Coneixement

catalunya  
empren

Unió Europea  
Fons social europeu  
L'FSE inverteix en el teu futur

